

中国太保 (SH601601, HK02601)
公司股票数据(截至2016年1月31日)

| | |
|----------------|-------------|
| 总股本(百万股) | 9,062 |
| A股 | 6,287 |
| H股 | 2,775 |
| 总市值(人民币百万元) | 210,003 |
| A股 | 146,298 |
| H股(港元百万元) | 75,758 |
| 1个月最高/最低(人民币元) | |
| A股 | 27.97/22.48 |
| H股(港元) | 30.05/25.2 |

本期导读
● 专题介绍

太保寿险 2016 “开门红” 再创佳绩(第 2-3 页)

● 公司要闻

产险公司 e 农险体系下的无人机航拍应用正式启动(第 3 页)

产险公司与上汽保险签订保险服务战略合作协议(第 3 页)

健康险公司首款与第三方互联网合作产品“贴心保”正式上线(第 4 页)

● 监管动态

2016 年全国保险监管工作会议召开(第 4 页)

中国风险导向的偿付能力体系正式实施(第 5 页)

投资者关系日历

 2016年3月29日
 中国太保 2015 年度业绩发布会
 香港、上海

投资者关系部

电话: 021-58767282

传真: 021-68870791

E-MAIL: ir@cpic.com.cn

地址: 上海市银城中路 190 号 40 层

邮编: 200120

联系人: 张艳艳

电话: 021-33961196

E-MAIL: zyy@cpic.com.cn

重要声明:

本公司依法履行证券监管部门以及证券交易所规定的披露义务。在任何情况下,本通讯中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议。在任何情况下,本公司不对任何人因使用本通讯中的任何内容所引致的任何损失负任何责任。本通讯的版权归本公司所有,属于非公开资料,未经本公司事先书面授权,本报告的任何部分均不得以任何方式制作任何形式的拷贝、复印件或复制品,或再次分发给任何其他人。

保费收入(单位:人民币百万元)

| 保费收入 | 1月累计 | 同比增长 | 1月单月 | 同比增长 |
|------|--------|-------|--------|-------|
| 产险公司 | 11,132 | 4.9% | 11,132 | 4.9% |
| 寿险公司 | 25,864 | 59.6% | 25,864 | 59.6% |

专题介绍

太保寿险 2016 “开门红” 再创佳绩

继 2015 年全年个人业务实现新保收入增速领先同业后，太保寿险 2016 年“开门红”再创佳绩：1 月实现保费收入 258.64 亿元，同比增长 59.6%，其中个人业务新保超过 100 亿，增速有望领先上市同业。

寿险总公司管理层在新年致辞中强调，“新保百亿”是 2016 年新征程迈出的第一步，在取得阶段性胜利的基础上，要求各分支机构踏准节点、步调一致、形成合力，力争实现人力、业务两个开门红；同时，要求业务一线在“开门红”期间坚持合规经营，真正从客户需求出发诚信服务、树立品牌。

各分公司积极采取措施，提前谋划，在队伍发展、产品推动、客户经营等方面做好了各项推动工作。如江苏分公司聚焦客户积累和产品培训，前期充分利用基础服务、保障缺口等积累客户名单，加大活动量，积极组织好各大中型产说会；通过区隔运作，重点推动主管、专务和绩优新人热卖东方红，配套金佑、安行宝等产品拉动全员业绩；同时做好营销队伍培训和激励工作，重点对未销售过东方红的绩优新人加大培训力度，制定多维度的竞赛方案，激发外勤团队积极性。再如广东分公司个人业务部成立“开门红”产品研讨推动项目组，总结产品亮点，发掘产品卖点，通过细分客户，找准客户需求点，降低销售难度；通过互联网等媒介预热推送，与本地主流媒体合作开展软硬广告宣传；同时紧抓基础管理动作，严格出勤、早会及活动量检查，做到充分动员、保证效果。

2016 年“开门红”赛程过半，下一阶段公司将对前期业务发展进行综合和复盘，推广好的经验和做法，继续努力，夺取 2016 年“开门红”的全面胜利。

附：“开门红”期间主推的预定利率 2.5%的分红险产品“东方红”系列介绍

“东方红”状元红 产品特色

1.限期投入，特别奖励，终身领取的现金流，本产品每份保费 1 万元，简单明了。在第三个合同生效日对应日，客户可领取到相当于基本保险金额的 120% 的特别奖励金。自第三个合同生效日对应日起，客户每年都可领取到相当于基本保险金额的 20% 的祝福金，首期祝福金于第三个合同生效日对应日即可领取，客户享有一笔稳定的现金流直至终身，轻松满足客户长期理财规划和日常财务安排的需要。

2.子女教育，提前储备，全心助力美好未来。自第三个合同生效日对应日起至被保险人年满 17 周岁，客户每年都可以领到相当于基本保险金额的 20% 的少儿教育金，首期少儿教育金与第三个合同生效日对应日即可领取，还可在被保险人年满 18、19、20、21 周岁的每个合同生效日对应日领取相当于基本保险金额的 50% 的大学教育金，帮助客户为未来子女教育做好充分准备，给予子女一个美好的未来。

3.保费返还，满足需求，资金安全祝寿延年。除领取特别奖励金、祝福金、少儿教育金和大学教育金之外，在被保险人年满 60 周岁时，客户还可领取到一笔相当于已交保费总和的祝寿金，资金安全，满足客户返还保费需求。

4.组合万能，贴心设计，可望更高账户收益。客户可以选择与万能险组合购买，本产品的特别奖励金、祝福金、少儿教育金、大学教育金、祝寿金和红利均可“零扣费”自动进入万能账户，每月结算的账户利息，计入账户价值，参与下

月结算，月月复利，可望获得更高的账户收益，万能账户余额足够的情况下更可自动提取交纳本产品续期保费，免除本产品续期交费的后顾之忧。

5. 身价保障，保费豁免，尽显周到人性关怀。 客户可以选择购买附加投保人豁免保险费意外伤害保险，在保障客户资金收益安全之外，还可以做到身故风险的防范，如投保人因意外身故或全残，可豁免交纳之后各期保费，不影响任何保单利益，彰显周到全面的人性关怀。

6. 红利复利，抵御通胀，分享专业经营成果。 本公司每年根据分红保险的业务经营状况，确定红利分配方案，客户可以每年分享公司专业经营的成果。红利可留存在本公司的红利账户或进入万能账户，享受复利累积收益，助客户抵御通货膨胀。

公司要闻

● 产险公司 e 农险体系下的无人机航拍应用正式启动 (20160128)

近日，产险公司分别在上海和武汉举办 e 农险无人机航拍应用操作培训，同时太保产险 e 农险无人机飞行队正式成立，标志着 e 农险体系下的无人机航拍应用正式启动。

太保 e 农险体系下的农险无人机航拍应用，采用无人飞机、地面控制站、后期数据处理站三位一体飞行控制体系，飞控人员首先由地面控制站操控无人飞机对指定地块实行精准巡航拍摄，无人机在飞行过程中采集空间影像数据和地理位置信息，后期数据处理站通过图像处理系统，将无人飞机采集到的数据合成 3D 测绘数据和 NDVI 植被覆盖指数，从而快速实现对大面积旱灾、水灾等农作物标的查勘定损，实现对承保标的快速验标、损失程度精准测定和损失面积的精确计算。

下一步，产险公司将进一步打通无人机航拍系统与 e 农险移动终端的数据互联，运用 3S 技术实现业务流程再造，并探索将无人机应用技术从灾害查勘延伸至防灾减灾领域，打造种植业保险重大灾害的预防和应急处置机制。

● 产险公司与上汽保险签订保险服务战略合作协议(20160129)

1 月 12 日，产险公司与上海汽车集团保险销售有限公司（简称“上汽保险”）在上海正式举办战略合作协议签约仪式暨总对总合作启动会。

未来，双方要按照销售开路、服务支撑、系统引擎、平台搭建的合作思路，强化落地执行、整合多方资源、深入区域合作、创新合作模式，以专业化、差异化、品牌化服务树立行业合作典范，共同提升客户黏度、体验和价值。

上汽保险是由上汽集团控股，联合上汽通用、上汽大众共同设立的一家全国性保险专业中介机构，作为上汽集团旗下品牌保险的唯一对外窗口服务于全国广大客户。

● 健康险公司首款与第三方互联网合作产品“贴心保”正式上线 (20160205)

近期，健康险公司携手大特保，推出“贴心保心血管保障计划”。这是健康险公司首次与第三方互联网平台合作试点碎片化产品销售。

“贴心保”是专注于心血管疾病的健康保险，为主动脉手术、冠状动脉搭桥手术等 10 项心血管手术提供医疗费用补偿，最低仅需缴费 45 元，即可获得每年

最高 10 万元保障。客户通过大特保在线平台购买，可以体验便捷顺畅高效的投保服务。

“贴心保”产品销售网址：<http://www.datebao.com/product/show/detail/66>

监管动态

● 2016 年全国保险监管工作会议召开（20160125）

1 月 25 日，2016 年全国保险监管工作会议在京召开。会议指出，2016 年保险监管工作要坚持稳中求进总基调，牢固树立和贯彻落实“创新、协调、绿色、开放、共享”的发展理念，适应经济发展新常态，大力推进供给侧结构性改革，深入贯彻落实保险“新国十条”，坚持抓服务、严监管、防风险、促发展，着力深化保险改革创新，着力加强和改进监管，着力防范化解风险，着力保护保险消费者权益，努力实现“十三五”时期保险业发展的良好开局。

保险监管要主动适应经济发展新常态，推动行业发展，要更加注重提高发展质量和效益；深化保险改革，要更加注重使市场在资源配置中起决定性作用；加强改善监管，要更加注重防范化解保险风险；服务经济社会全局，要更加注重提升保险供给的针对性有效性。

要结合中央战略部署的重点领域和行业发展的关键环节，紧紧围绕供给侧结构性改革这条主线，抓好各项重点难点保险改革发展任务。要实现服务民生三大突破。提升大病保险服务水平，抓好巨灾保险制度落地，推动商业保险税优政策试点顺利实施。要推出深化改革三大举措。全面深化保险产品市场化改革、市场准入退出机制改革及资金运用市场化改革。要完成风险防控三大工程。妥善制定并实施好偿二代切换方案，构建更加科学的风险评估预警机制，加快推进保单登记管理信息平台建设。要切实做好日常监管工作。认真落实风险防范的政策措施，大力规范市场秩序，切实保护保险消费者权益，推动行业更好服务经济社会发展，不断夯实保险监管工作基础。

● 中国风险导向的偿付能力体系正式实施（20160129）

近日，经国务院同意，中国保监会发布《关于中国风险导向的偿付能力体系正式实施有关事项的通知》（简称《通知》），决定结束保险业偿付能力监管体系的“双轨并行”的过渡期状态，正式切换为中国风险导向的偿付能力体系（简称偿二代）。自 2016 年 1 季度起，保险公司只向保监会报送偿二代报告，停止报送偿一代报告。

偿二代建设于 2012 年启动，经过三年努力，2015 年 2 月，偿二代正式发布并进入实施过渡期。偿二代建设过程中，保监会始终坚持风险导向、中国实际和国际可比三个基本原则，构建了符合国际金融监管改革大趋势、具有自主知识产权的新偿付能力监管制度体系。

从 2015 年开始，偿二代顺利完成了 4 个季度的试运行。试运行平稳、风险可控、成效显现。从行业整体看，偿二代下偿付能力保持充足、平稳。从公司情况看，偿二代能更好识别高风险公司，引导保险公司积极调整经营理念、市场策略和风险管理，完善风险管理体系，提升风险管理能力，不断改善偿付能力。试运行期间，偿二代经受了复杂多变的国内外经济环境和保险业实际情况的检验，获得了国际国内的广泛好评，全行业做好了全面实施偿二代的各项准备工作。

偿二代的正式实施将进一步增强我国保险业抵御风险的能力，促进保险公司转变发展方式，引导行业转型升级，更好地服务实体经济。同时，将进一步深化保险监管改革，通过管好后端，推动前端进一步放开，为身险费率和商业车险条款费率市场化改革、拓宽保险资金运用渠道等改革创新提供制度保障。

下一步，保监会将稳妥有序组织偿二代实施，不断完善保险监管。一是按照“十三五”规划，完善保险业审慎监管体系。二是跟踪完善偿二代标准，发布偿二代配套标准，通过监管升级推动行业转型升级，服务经济社会新常态发展。三是继续做好保险公司偿付能力状况的监测、分析、预警等工作，做好风险防范，守住风险底线。四是运用偿二代国际影响力，积极参与国际保险监管规则的讨论和制定，为我国参与全球经济治理贡献力量。